

# Saurus.com facilita los pagos seguros desde dispositivos móviles

Rewire Holding LTD es una de tantas empresas británicas en la que, sin embargo, resalta una peculiaridad: todos sus fundadores e ingenieros son españoles. Sus directivos, de hecho, se reparten entre Londres y Málaga, ciudad donde, además, tiene su centro de I+D. Como consecuencia, la Costa del Sol, escenario referente de una intensa industria turística ahora gravemente afectada por la pandemia, es también ahora enclave de desarrollo de una gran actividad tecnológica paralela.

No se trata, ciertamente, de que falten grandes empresas tecnológicas en el entorno reseñado. Antes bien: el talento español prospera y da sus frutos, como prueban las últimas informaciones de la prensa especializada según las cuales Google abrirá un centro de excelencia en ciberseguridad en el centro de Málaga.

## SOLUCIONES TRANSPARENTES

No por ser un lugar común es menos cierto que la tecnología existe para dar soluciones de la manera más transparente posible para el usuario a problemas, ya sean sencillos o complejos, y la colaboración entre empresas es fundamental para identificar no solo esas barreras al desarrollo, sino también las soluciones idóneas para el mercado.

En este sentido, Rewire Holding adopta esta filosofía como propia y desarrolla su tecnología a través de la marca Saurus.com estudiando las necesidades de empresas que utilizan soluciones de pago a diario, pero necesitan optimizar sus experiencias en este ámbito con sus clientes.

Como ejemplo, una de las empresas con las que el departamento

de I+D de Saurus.com trabaja es Alliance Vending, puntera en el sector de máquinas expendedoras en España, con cerca de 15.000 máquinas distribuidas en más de 4.000 puntos de venta de todos los sectores estratégicos: desde hospitales a universidades pasando por oficinas, centros administrativos, estaciones de viajeros, dependencias asistenciales, grandes empresas, pymes y un largo etcétera.

Con este ingente volumen de máquinas representa un desafío ofrecer arreglos bajo el 'leitmotiv' básico de la excelencia y la posibilidad de realizar compras de la forma más cómoda y eficaz posible, pretensión manifiesta que verbaliza el director de Marketing y Comunicación de Alliance Vending, Abraham García.

Por ello, ambas compañías exploran soluciones conjuntas en las que juegan un rol principal las patentes pendientes en soluciones 'contactless' de Rewire Holding, empresa que aporta en esta iniciativa su conocimiento en el desarrollo de plataformas móviles al objeto de unirlo a la experiencia de Alliance Vending a la hora de proporcionar el producto tecnológico que resuelva los problemas reales de transi-



José Merino y Jesús Ruiz, CEO y CTO de Rewire Holding

ción de efectivo a dinero electrónico sin alterar la cotidianidad del usuario.

## ECOSISTEMA DIGITAL

El objetivo común es lograr un medio para un desembolso cómodo, basado en un dispositivo móvil, que permita no solo realizar operaciones de compra en las máquinas de 'vending' sino también ampliar la experiencia de uso incorporando actuaciones con otros potenciales terminales como cargadores eléctricos de automóvil, puntos de venta desatendida o micro-pagos electrónicos.

Al respecto, la creación de un ecosistema digital financiero de fácil acceso posibilita la incorporación de personas con dificultades técnicas, geográficas o de movilidad para formar parte de la cibereconomía, objetivo este último de la empresa en el apartado de inclusión social y financiera.

Estas facilidades de movimiento de fondos facilitan las operaciones entre particulares y/o empresas, relegando la falta de efectivo a la categoría de problema asociado a ubicaciones con escaso o nulo acceso a la red bancaria tradicional. Y es que la democratización de un sistema puramente 'online', asociado al móvil, pero que permita un movimiento menor de efectivo fa-

cilitaría la incorporación de personas que por razón de origen o transitoriedad aún se ven en dificultades para abrir cuenta en una entidad financiera.

## EL PAPEL DE SAURUS.COM

Saurus.com dibuja aquí un escenario más flexible, de fácil adopción y que permitiría una notable implantación de las transacciones digitales al propiciar no solo la incorporación de colectivos con barreras de entrada a las ciberfinanzas, sino también el flujo económico entre todas las partes integrantes de este entorno, pues fomenta a través de la misma herramienta la interacción con máquinas de 'vending' y otros dispositivos de venta desatendida o tradicional.

Particularmente interesante se antoja la versatilidad que este concepto ofrece a aquellos residentes de origen extranjero o incluso en el sector turístico, pues Saurus.com ofrece la posibilidad de abrir cuenta en euros y en libras esterlinas y, en breve, dispondrá de un instrumento para autorizar transferencias en monedas de diferentes países.

Así, la tecnología 'bumping' de Saurus.com, que permite que los usuarios interactúen simplemente acercando los 'smartphones', facilita su implementación por parte de las empresas, que pueden disponer de un medio que les realiza un ingreso inmediato y directo a su cuenta corriente. Ni qué decir tiene que ello mejoraría la competitividad de los comercios, redundando en mejores posibilidades y servicios a particulares.

Es más: dicha tecnología puede usarse no solo para los abonos tradicionales en tiendas o puntos de venta, sino también para operaciones de ingreso o retirada de efecti-

vo, pues entre particular y empresa o directamente entre particulares existe la posibilidad de intercambiar dinero en metálico por dinero electrónico con un simple gesto.

## PAGOS SEGUROS Y SENCILLOS

Gracias a la tecnología de Saurus.com se gana además en seguridad, toda vez que el 'bumping' impide que la operación sea ejecutada de forma unilateral o interesada, dado que ambas partes deben validarla como si fuesen dos procesos independientes que se consolidan en la infraestructura del sistema (servidor) para evitar un posible fraude. Una vez ambos usuarios aceptan y 'chocan' sus teléfonos, ambos terminales ejecutan el procedimiento, que se ejecuta de forma práctica cuando el servidor recibe ambas peticiones con el mismo número.

Esta facilidad abre las puertas a un contexto de pagos presenciales sencillos, ideales para las microtransacciones que son el día a día de la mayoría de particulares y que a día de hoy siguen, en muchos casos, realizándose en efectivo por parte de ciertos segmentos de la población ante la falta de medios que posibiliten una transición simple al formato digital.

El director general de Rewire Holding, José Merino, fue vicepresidente de operaciones de Philips Consumer Communications en Silicon Valley y cofundador y director de operaciones de Sensei Ltd, con sede en el Reino Unido, a la que llevó desde su creación hasta el desarrollo de un teléfono móvil, con el lanzamiento del producto y la venta a Vtech Holdings, con sede en Hong Kong. Se encuentra disponible para medios de comunicación y relaciones con inversores en merino@RewireHolding.com o en el sitio web <https://Saurus.com>.

[www.rewireholding.com](http://www.rewireholding.com)  
[www.saurus.com](http://www.saurus.com)

